

Découverte métier - 2 jours

En présentiel ou en Formation à Distance Synchrone

14 heures

TARIF PUBLIC
A partir de 440,00 €

DÉLAI D'ACCÈS
Entre 15 jours et 90 jours suivant programmation au planning annuel

NATURE DE L'ACTION
PAC : Action de formation permettant de favoriser le développement des compétences des travailleurs

PÉDAGOGIE ET ÉVALUATION
Evaluation en continue
Jeu de rôle
QCM

FORMALISATION
Attestation de formation

PARTICIPANTS

PUBLIC

Personne souhaitant découvrir le métier de diagnostiqueur, les acteurs de la filière et son histoire, les compétences et le matériel requis pour devenir diagnostiqueur, conformément à l'arrêté du 1er juillet 2024 pour les domaines Amiante, Plomb, Electricité, Gaz et Termites et à l'arrêté du 20 juillet 2023 pour le domaine DPE. Et acquérir des compétences favorisant une installation. Module introductif du parcours de formation "Cycle complet - Diagnostiqueur Immobilier"

PRÉREQUIS

- Maîtrise de la langue française : lu, parlé, écrit
- Pré requis technique : Disposer d'un terminal type ordinateur ou PC ou tablette, d'une connexion internet; caméra et microphone

OBJECTIFS

Bien connaitre son activité, c'est connaitre son métier, son histoire, ses acteurs, ses enjeux... Etre organisé, à l'écoute, en maîtriser la gestion globale. La formation permettra d'appréhender l'organisation et la gestion du temps, la gestion des imprévus, des conflits, les notions de responsabilités. Connaitre les impératifs sur la gestions des risques, son assurabilité et la métrologie de appareils. Savoir conseiller les clients sur leurs obligations. Etablir une grille de tarifs, un devis. Pouvoir développer son activité commerciale (étude de marché, gérer sa communication, sa prospection...). Mesurer son activité (indicateurs de performances)

Découverte métier - 2 jours

PROGRAMME

Comprendre les origines du métier de diagnostiqueur, le marché aujourd'hui, ses acteurs; Evaluer ses risques; son assurabilité, choisir le matériel, suivre ses compétences. Savoir dans quelles circonstances/contexte réaliser chacun des diagnostics. Comment organiser son activité ? Quelles compétences et qualités sont requises? Maîtriser le développement commercial et les indicateurs de performance de son activité. Connaitre les leviers pour développer son activité.

FORMATEURS

19 années d'expériences dans la gestion de centre de structure de diagnostic immobilier et bâtiment

MOYENS PEDAGOGIQUES

SUPPORT DE COURS + jeu de rôle + échanges

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Les formations à Distance peuvent être suivies par un public disposant d'un handicap physique (hors handicap visuel ou auditif) à l'aide d'un terminal type ordinateur fixe / portable ou une tablette tactile. Un système audio type enceintes est nécessaire pour suivre la formation.
Plus d'infos sur https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits ou sur www.agefiph.fr
Les formations en présentielles sont réalisées dans les salles de formation du centre (ADAP déposé et validé, registre d'accessibilité consultable).
Pour toute question notre référent Handicap reste joignable au 04.66.21.21.46.

SATISFACTION

Taux de satisfaction :

Variable non renseignée %

Taux de réponse : 0% (0 participants ont répondu / 0 n'ont pas répondu)

ASE FORMATION
5 Avenue de la Dame – ZONE EURO 2000 – 30132 CAISSARGUES
SIRET 44781273600026 - Déclaration d'activité 91300304330 (Occitanie)

ASE-FORMATION.COM

04 66 21 21 46

Dernière modification le 07/11/2025 par FINIELS Emilie